



Wir sind ein kleines Team im Herzen von Heidelberg, das innovative elektronische Produktlösungen für Fahrräder und E-bikes entwickelt, die in ihrer Bediennehmung einzigartig sind. In der wachsenden digitalen Welt liegt unser Fokus auf dem Thema "Connected Bike" mit tragbarer Mikroelektronik sowie der Visualisierung von Daten und Informationen in Augennähe. Mit unseren Partnern und Kunden aus Europa, Asien und den USA sind wir nun bereits über 10 Jahren erfolgreich am Markt.

Neben dem Bereich der Entwicklung vermarkten wir bereits einige unsere Produktlösungen und planen nun mit einer patentierten innovativen und bereits prämierte Sportbrille das Fahrradfahren sicherer zu machen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir deshalb eine(n)

MitarbeiterIn im Bereich "Sales & Marketing" (m/w/d)

In dieser Rolle übernimmst du bei uns die Verkaufsaktivitäten für unsere Produkte und treibst diese aktiv voran. Dabei liegt dein Fokus auf einer einzigartigen Produktlösung, die eine höhere Sicherheitsrelevanz im Radverkehr garantiert. Die einzigartige Funktion bietet darüber hinaus aber auch neue Geschäftsfelder, die wir im Team Schritt für Schritt angehen werden.

Klingt das spannend und interessant? Dann bewirb dich bei uns!

Das ist der Aufgabenbereich:

- du bist für den Verkauf von unseren Produkten im deutschsprachigen Raum verantwortlich (B2B & B2C)
- du entwickelst nationale sowie internationale Verkaufsstrategien
- du nimmst Kontakt zu neuen potenziellen Kunden auf und begeisterst sie für unsere Produkte
- du stehst als AnsprechpartnerIn für unsere bestehenden Kunden zur Verfügung und hältst sie in Bezug auf unsere Produkte stets auf dem Laufendem
- du treibst die Expansion unserer Produkte voran und erobert neue Märkte mit uns
- du unterstützt uns bei der Planung von Messeauftritten sowie weiteren Veranstaltungen und nimmst selbst an diesen teil
- du pflegst unseren Onlineshop

Das wünschen wir uns:

- Starke Kommunikationsskills
- Eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Erfahrung im Bereich Vertrieb, Sales oder Marketing oder einem vergleichbaren Umfeld (vorzugsweise in der Fahrradbranche)
- Spaß und Interesse an unseren Produkten und daran, sich schnell in komplexe Themen einzuarbeiten
- Durchsetzungsvermögen und eigene Ideen
- Teamfähigkeit
- EDV-Kenntnissen: routinierter Umgang mit Programmen wie Windows-Office (Word, Excel, Power Point, Outlook usw.) unabdinglich
- Erfahrung mit E-Commerce Lösungen von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse (jede weitere Fremdsprache ist von Vorteil)
- Interesse an IoT, neuen Medien und Sport (vor allem Fahrradfahren :)

Das bieten wir dir:

- Flexible Arbeitszeiten
- Raum für eigene Ideen und die Möglichkeit, aktiv am Unternehmenswachstum mitzuwirken
- familiäre Atmosphäre im kleinen Team
- Dynamisches und internationales Umfeld
- Einen Haufen Spaß

Du stehst am Anfang deiner beruflichen Karriere? Wenn du ein Studium oder eine Ausbildung im Bereich BWL, Vertrieb, Marketing o. Ä. vorweisen kannst und leidenschaftlich Fahrrad fährst, bist du bei uns herzlich willkommen.

Art der Stelle: Teilzeit, Vollzeit, Werkstudent

Richte bitte deine Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und möglichem Startzeitpunkt ausschließlich per E-Mail an:

Momes GmbH
Herr Dirk Sandrock
Handschuhsheimer Landstr. 27
69120 Heidelberg
info@mo-mes.com

Weitere Informationen über uns findest du unter
www.mo-mes.com und
www.o-synce-shop.de sowie
www.trieye.de